



Von Felix Hänslers, Hans-Georg Schumacher und Markus Sobau
Entgeltumwandlung - mit System zu höheren Durchdringungsquoten
Ein Leitfaden für den Verkauf bei mittelständischen Unternehmen
2010. 160 Seiten. Broschur. EUR 29,95 ISBN 978-3-8349-2276-2

Die Entgeltumwandlung ist für jeden Arbeitnehmer ein lukratives Instrument zur Gestaltung seiner Altersvorsorge. Für Arbeitgeber ist sie mittlerweile ein wichtiges Element der Personalpolitik. In einer Mehrzahl der Unternehmen haben sich bislang allerdings erst 10 bis 15 Prozent der Beschäftigten zum Vertragsabschluss entschlossen. Allen Versicherungsvermittlern bieten sich also äußerst attraktive Ertragspotenziale. In diesem Buch zeigen drei erfolgreiche Trainer, wie die Geschäftsbeziehung zu einem Firmenkunden zu einem maximalen Erfolg wird. Dazu bieten sie praktische Gesprächsleitfäden für die persönliche Direktansprache. Sie liefern neben wertvollen Tipps zur Einwandbehandlung und zu Cross-Selling-Möglichkeiten auch wichtige rechtliche Informationen über die einzuhaltenden Hinweis-, Informations- und Beratungspflichten gemäß Versicherungsvertragsgesetz (VVG).

Der Inhalt

- Aktuelle Chancen zur betrieblichen Altersversorgung (Entgeltumwandlung)
- Verhandeln Sie mit dem Unternehmer die Schwerpunkte
- Noch mehr schlagkräftige Argumente
- Noch mehr Tipps für erfolgreiche Präsentationen und Einzelgespräche
- Cross-Selling – Nach dem Verkauf ist vor dem Verkauf
- Rechtliche Grundlagen der Entgeltumwandlung
- Beratungsdokumentation

Die Autoren

Hans-Georg Schumacher, Dipl.-Betriebswirt, ist Gründer und Gesellschafter der APM Europe, Lampertheim, einem Seminaranbieter für Versicherer mit speziellen Themen für den Außendienst. Markus Sobau ist selbstständiger Versicherungsmakler und Verkaufstrainer von finanz-campus®, Mannheim. Felix Hänslers, Dipl.-Betriebswirt, ist selbstständiger Versicherungsmakler und Fachberater für bAV (febs) bei der Südcuranz Finanz AG.

Ja, ich bestelle

Exemplare
Hänslers, Felix / Schumacher,
Hans-Georg / Sobau, Markus
**Entgeltumwandlung -
mit System zu höheren
Durchdringungsquoten**
978-3-8349-2276-2, EUR 29,95

Erhältlich im Buchhandel
oder beim Verlag. Innerhalb
Deutschlands liefern wir
versandkostenfrei.
Änderungen vorbehalten.
Stand 08 | 10

Gabler Verlag
Springer Fachmedien Wiesbaden GmbH
Abraham-Lincoln-Straße 46
65189 Wiesbaden, Germany
Geschäftsführer:
Dr. Ralf Birkelbach (Vors.), Armin Gross,
Albrecht F. Schirmacher
AG Wiesbaden HRB 9754

Fax +49(0)611. 7878 - 420

Firmenadresse Privatadresse

Name Vorname
Firma Uni
Abteilung Position
Branche Anzahl der Mitarbeiter im Unternehmen
Straße (bitte kein Postfach)
PLZ Ort
Datum Unterschrift

226 10 100

Bitte senden Sie mir den kostenlosen Gabler Gesamtkatalog 2009 | 2010

